

## Level 3 meldet Ergebnisse des zweiten Quartals 2012

Broomfield, Colorado (ots/PRNewswire) -- Höhepunkte des zweiten Quartals 2012

- Gesamtumsatz in Höhe von 1,586 Mrd. USD
- Umsätze aus Core Network Services auf Basis konstanter Wechselkurse im Vergleich zum Vorquartal um 0,7 Prozent gestiegen
- Erhöhung des bereinigten EBITDA auf 353 Mio. USD; entspricht 8-prozentiger Steigerung im Vergleich zum Vorquartal und 12-prozentiger Steigerung im Jahresvergleich
- Nettoverlust von 0,29 USD je Aktie im zweiten Quartal 2012; bei Außerachtlassung der Verluste aus Schuldentilgung im ersten Quartal 2012 wurde im Vergleich zum ersten Quartal 2012 ein Nettoverlust von 0,37 USD je Aktie verzeichnet
- Unternehmen liegt auf Kurs, die prognostizierte Hochrechnung bereinigter EBITDA-Synergien von 300 Mio. USD sowie Synergien aus Kapitalaufwendungen für die Global-Crossing-Übernahme in Höhe von 40 Mio. USD zu erreichen
- Unternehmen bestätigt Wachstumsrate des bereinigten EBITDA von 20 bis 25 Prozent im Jahr 2012

BROOMFIELD, Colorado, 31. Juli 2012 /PRNewswire/ -- Level 3 Communications, Inc. meldete im zweiten Quartal 2012 Gesamtumsätze in Höhe von 1,586 Mrd. USD. Auch im ersten Quartal 2012 wurden Umsätze von 1,586 Mrd. USD verzeichnet.

(Logo: <http://photos.prnewswire.com/prnh/20111004/LA77008LOGO>  
[<http://photos.prnewswire.com/prnh/20111004/LA77008LOGO>])

Der Nettoverlust belief sich im zweiten Quartal 2012 auf 62 Mio. USD. Im Vergleich hierzu wurde im ersten Quartal 2012 ein Nettoverlust von 138 Mio. USD verbucht. Der Nettoverlust je Aktie belief sich im zweiten Quartal 2012 auf 0,29 USD und im ersten Quartal 2012 auf 0,37 USD. Verluste aus Schuldentilgung in Höhe von 0,29 USD je Aktie wurden im Nettoverlust je Aktie des ersten Quartals 2012 nicht

berücksichtigt.

Das konsolidierte bereinigte EBITDA stieg im zweiten Quartal 2012 auf 353 Mio. USD. Im ersten Quartal 2012 wurde noch ein Wert von 327 Mio. USD gemeldet.

"Wir verzeichnen weiterhin eine gleichbleibend hohe Marktnachfrage nach unseren Services", erklärte James Crowe, CEO von Level 3. "Auf Vergleichsbasis haben wir bei den Auftragsvolumina unserer Core Network Services im zweiten Quartal zweistellige Wachstumswerte verzeichnen können. Aus diesem Grund gehen wir für die zweite Jahreshälfte von einem noch höheren Wachstum auf Vergleichsbasis aus. Hinsichtlich der Realisierung von Projektsynergien befinden wir uns nach wie vor auf dem richtigen Weg - die Integration läuft wie geplant weiter."

#### Finanzergebnisse

Kennzahlen in Millionen)	Zweites Quartal 2012	Erstes Quartal 2012	Zweites Quartal 2011 Pro	(\$
Forma(1)(3)				
Umsatz aus Core	1.382 \$	1.361 \$	1.386 \$	
Network Services				
Sprachdienste	200 \$	204 \$	224 \$	
Großhandel und sonstige Umsätze				
Gesamtumsatz	1.585 \$		1.586 \$	1.586 \$
Bereinigtes EBITDA(1)	353 \$	327 \$	316 \$	
Kapitalaufwand	180 \$	138 \$	168 \$	
Verschuldungsbereinigter Cashflow(1)	166 \$		112 \$	14
Freier Cashflow(1)		3 \$	(213 \$)	19 \$
Bruttomarge(1)	59,1%	58,6%	58,2%	
Bereinigte EBITDA- Marge(1)	19,9%		22,3%	20,6%
Nettoverlust(2)	62 \$	138 \$	196 \$	
Nettoverlust je Aktie(2)			0,29 \$	0,66 \$

0,97 \$ -----

Die Definition und Überleitung GAAP-konformer  
 Finanzkennzahlen ist in der Übersicht zu nicht GAAP- (1)  
 konformen Kennzahlen zu finden. Der Nettoverlust des ersten  
 Quartals 2012 und des zweiten Quartals 2011 enthält  
 Verluste aus Schuldentilgung; die Ergebnisse des  
 mittlerweile eingestellten Geschäftsbereichs Steinkohle aus  
 dem zweiten Quartal 2011 (2) wurden nicht berücksichtigt.  
 Bei der Bezugnahme auf Pro-Forma-Werte wird davon (3)  
 ausgegangen, dass die Übernahme von Global Crossing am 1.  
 Januar 2011 erfolgt ist.

Umsatz

Umsatz aus		Core Network	Services	(CNS)	
Zweites	Erstes			Quartal	Quartal
(\$ in	Millionen)		2012	2012	
----	----	Nordamerika		1.003 \$	991 \$
-----	-----			Großhandel	
382 \$	381 \$			-----	-----
Geschäftskunden		621 \$	610 \$	-----	-----
-----	-----	EMEA		214 \$	219 \$
----	----			Großhandel	
91 \$	92 \$			----	----
Geschäftskunden		81 \$	79 \$	-----	-----
----	----	Britische		Regierung	42
\$	48 \$	-----		----	----
Lateinamerika		169 \$	172 \$	-----	-----
-----	-----	Großhandel		33 \$	34 \$
-----	-----			Geschäftskunden	
136 \$	138 \$			-----	-----
Gesamtumsatz	CNS		1.386 \$	1.382 \$	
-----	-----			Großhandel	
506 \$	507 \$			-----	-----
Geschäftskunden(2)		880 \$	875 \$	-----	-----
-----	-----				

Umsatz aus		Core Network	Services	(CNS)	
Prozentuale	Prozentuale				
Veränderung	Veränderung		(\$ in	Millionen)	
Meldewert	Konstante		-----	-----	-----
Wechselkurse					

-----	Nordamerika		1%	
1%	-----		---	---
Großhandel		--	--	-----
---	---	Geschäftskunden		2%
2%	-----		---	---
EMEA		(2%)	(2%)	----
----	----	Großhandel		(1%)
(1%)	-----		----	----
Geschäftskunden		3%	3%	
-----		---	---	Britische
Regierung		(13%)	(13%)	-----
----	----	Lateinamerika		(2%)
2%	-----		----	---
Großhandel		(3%)	--	-----
----	---	Geschäftskunden		(1%)
3%	-----		----	---
Gesamtumsatz	CNS		--	
1%	-----		---	---
Großhandel		--	--	-----
---	---	Geschäftskunden(2)		1%
1%	-----		---	---

Umsatz aus	Core Network	Services	Prozentuale
Zweites	(CNS)	Quartal	
Millionen)	2011 Pro	Veränderung	(\$ in
-----	Forma	Meldewert(4)	-----
-----	(1)(3)	-----	-----
-----	Nordamerika	957 \$	5%
-----		-----	---
Großhandel	392 \$	(3%)	-----
-----	-----	Geschäftskunden	565 \$
10%	-----		---
EMEA	234 \$	(9%)	----
-----	----	Großhandel	100 \$
(9%)	-----		----
Geschäftskunden	77 \$	5%	
-----	----	---	Britische
Regierung	57 \$	(26%)	-----
----	----	Lateinamerika	170 \$
(1%)	-----		----
Großhandel	41 \$	(20%)	-----
----	----	Geschäftskunden	129 \$
5%	-----	-----	---

Gesamtumsatz	CNS		1.361 \$	
2%	-----		-----	---
Großhandel		533 \$	(5%)	-----
-----	----		Geschäftskunden(2)	828 \$
6%	-----		-----	---

~

Die Definition und Überleitung GAAP-konformer Finanzkennzahlen ist in

(1) der Übersicht zu nicht GAAP-konformen Kennzahlen zu finden.

(2) Einschließlich EMEA und britische Regierung

Bei der Bezugnahme auf Pro-Forma-Werte wird davon ausgegangen, dass

(3) die Übernahme von Global Crossing am 1. Januar 2011 erfolgt ist.

Beim Vergleich der Meldewerte werden Ergebnisse aus aktuellen

Berichtszeiträumen mit Pro-Forma-Werten des zweiten Quartals 2011

(4) verglichen.

~

#### Core Network Services

Auf Vergleichsbasis stieg der Umsatz aus Core Network Services im zweiten Quartal 2012 auf 1,386 Mrd. USD. Bei konstanten Wechselkursen entspricht dies einer Steigerung von etwa 0,7 Prozent.

"Im Bereich CNS verzeichnen wir bei unseren Geschäftskunden nach wie vor erhebliches Umsatzwachstum", so Sunit Patel, Executive Vice President und CFO von Level 3. "Bei Außerachtlassung der Umsätze aus Geschäften mit der britischen Regierung stieg unser globaler CNS-Umsatz bei konstanten Wechselkursen auf Vergleichsbasis um 2,1 Prozent."

"Unsere Geschäftsbereiche Nordamerika und Lateinamerika haben in diesem Quartal gute Ergebnisse abgeliefert. Der CNS-Umsatz stieg um 1,1 Prozent und auf Basis konstanter Wechselkurse um 2,3 Prozent. Die Ergebnisse unseres Geschäftsbereichs EMEA fielen hingegen schwächer aus, was in erster Linie auf die erwarteten Umsatzeinbußen bei Geschäften mit der britischen Regierung zurückzuführen war."

"Während des zweiten Quartals haben wir im gesamten Unternehmen einen

beträchtlichen Anstieg der Auftragsvolumina verzeichnet, wodurch sich die Wachstumsrate bei CNS-Umsätzen in der zweiten Jahreshälfte weiter erhöhen sollte."

#### Rechnungsabgrenzungsposten

Der Saldo der Rechnungsabgrenzungsposten belief sich zum Ende des zweiten Quartals 2012 auf 1,118 Mrd. USD; zum Ende des ersten Quartals 2012 wurde dieser Wert auf 1,143 Mrd. USD beziffert.

#### Umsatzkosten

Die Umsatzkosten sanken im zweiten Quartal 2012 auf 648 Mio. USD. Im ersten Quartal 2012 wurde ein Wert von 657 Mio. USD verzeichnet.

Die Bruttomarge stieg im zweiten Quartal 2012 auf 59,1 Prozent. Im ersten Quartal 2012 wurde eine Marge von 58,6 Prozent gemeldet.

#### Vertriebs-, Verwaltungs- und Gemeinkosten (VVGK)

Bei Außerachtlassung des Aufwands für Sachbezüge beliefen sich die VVGK im zweiten Quartal 2012 auf 585 Mio. USD. Im ersten Quartal 2012 wurden Kosten von 602 Mio. USD verbucht. Überdies enthielten die VVGK im zweiten Quartal 2012 Integrationskosten in Höhe von 17 Mio. USD. Die im ersten Quartal 2012 verbuchten Integrationskosten beliefen sich auf 15 Mio. USD.

Bei Berücksichtigung des Aufwands für Sachbezüge beliefen sich die VVGK im zweiten Quartal 2012 auf 614 Mio. USD. Im ersten Quartal 2012 wurden Kosten von 626 Mio. USD gemeldet. Der Aufwand für Sachbezüge belief sich im zweiten Quartal 2012 und im ersten Quartal 2012 auf jeweils 29 Mio. USD bzw. 24 Mio. USD.

#### Bereinigtes EBITDA

Auf Vergleichsbasis stieg das bereinigte EBITDA im zweiten Quartal 2012 um 8 Prozent auf insgesamt 353 Mio. USD. Im ersten Quartal 2012 wurde noch ein Wert von 327 Mio. USD gemeldet. In beiden Fällen wurden Integrationskosten in die Kalkulation miteinbezogen. Auf Pro-Forma-Basis belief sich das bereinigte EBITDA im zweiten Quartal 2011 auf 316 Mio. USD. Im Jahresvergleich ergab sich ein bereinigtes EBITDA auf Pro-Forma-Basis von 12 Prozent.

Die bereinigte EBITDA-Marge stieg im zweiten Quartal 2012 auf 22,3 Prozent. Im ersten Quartal 2012 wurde noch eine Marge von 20,6 Prozent gemeldet.

#### Konsolidierter Cashflow und Liquidität

Der verschuldungsbereinigte Cashflow belief sich im zweiten Quartal 2012 auf 112 Mio. USD. Auf Pro-Forma-Basis wurde im ersten Quartal 2011 ein Wert von 166 Mio. USD gemeldet.

Der freie Cashflow belief sich im zweiten Quartal 2012 auf ein Plus von 3 Mio. USD. Im ersten Quartal 2011 wurde auf Pro-Forma-Basis ein Plus von 19 Millionen USD verbucht.

Am 18. Juli 2012 gab das Unternehmen bekannt, dass es im Rahmen einer Privatplatzierung 8,875-prozentige Senior Notes im Gesamtwert von 300 Mio. USD und einer Laufzeit bis 2019 ausgeben wird. Diese Anleihen werden Investoren zum 100-prozentigen Nennwert angeboten. Das Angebot wird voraussichtlich am 1. August 2012 abgeschlossen sein, unterliegt jedoch den branchenüblichen Abschlussbedingungen.

Zum 30. Juni 2012 verfügte das Unternehmen über einen Barmittelbestand von 733 Mio. USD. Unter Berücksichtigung der 8,875-prozentigen Anleihen beträgt der Barmittelbestand auf Pro-Forma-Basis insgesamt 1,026 Mrd. USD.

#### Meldungen zur Integration

"Die Integration läuft weiter wie geplant", so Jeff Storey, der Präsident und COO von Level 3. "Bei der Integration unserer Netzwerke, Prozesse und Systeme machen wir kontinuierlich Fortschritte. Überdies haben wir unser Ticket-System für das Servicemanagement in Nordamerika und dem EMEA-Raum konsolidiert und in jeder Region in ein durchgehendes Kundendienstmodell integriert. Hinzu kommen vereinfachte Abläufe bei Vertragsabschlüssen des Unternehmens. Diese Erfolge wurden im Rahmen zahlreicher Initiativen erzielt, die wir gegenwärtig zur Verbesserung des Kundenerlebnisses umsetzen. Darüber hinaus haben wir unsere ERP-Systeme (Enterprise Resource Planning) der Geschäftsbereiche Nordamerika und EMEA konsolidiert und bereits mit der Integration des ERP-Systems in Lateinamerika begonnen."

#### Geschäftlicher Ausblick

Die zu Jahresbeginn getroffenen Prognosen haben nach wie vor Bestand", so Patel. Aufgrund der hohen CNS-Umsätze im zweiten Quartal gehen wir für die zweite Jahreshälfte 2012 von einem erhöhten CNS-Wachstum aus. Ausgehend von einem bereinigten Pro-Forma-EBITDA von 1,216 Mrd. USD im Jahr 2011 sind wir nach wie vor zuversichtlich, im Gesamtjahr 2012 ein bereinigtes EBITDA-Wachstum von 20 bis 25 Prozent erzielen zu können."

Im Zuge der vergangene Woche angekündigten Börsentransaktion gehen wir für das Gesamtjahr 2012 nunmehr von einem GAAP-konformen Zinsaufwand von 745 Mio. USD und von einem Zinsaufwand für Nettobarmittel von etwa 685 Mio. USD aus. Ferner erwarten wir für das Gesamtjahr 2012 einen Kapitalaufwand in Höhe von 12 Prozent des Gesamtumsatzes und rechnen damit, vom zweiten bis zum vierten Quartal 2012 einen positiven freien Cashflow zu erwirtschaften."

#### Informationen zur Konferenzschaltung und Website

Level 3 veranstaltet heute um 9:00 Uhr US-Ostküstenzeit (ET) eine Telefonkonferenz, um die Unternehmensergebnisse des zweiten Quartals 2012 zu erörtern. Die Telefonkonferenz wird unter <http://lvlt.client.shareholder.com/events.cfm> [<http://lvlt.client.shareholder.com/events.cfm>] live auf der Investor-Relations-Website von Level 3 übertragen. Weitere Informationen zu den Ergebnissen des zweiten Quartals 2012 werden ebenso wie die Präsentation, die die Geschäftsleitung im Rahmen der Telefonkonferenz besprechen wird, auf der Investor-Relations-Website von Level 3 verfügbar sein. Sollten Sie nicht in der Lage sein, die Konferenz über das Web zu verfolgen, besteht außerdem die Möglichkeit, sich unter den Rufnummern 1 877-283-5145 (US-amerikanisches Inland) bzw. 1 312-281-1200 (international) live per Telefon einzuwählen. Fragen können auch an [Investor.Relations@Level3.com](mailto:Investor.Relations@Level3.com) [<mailto:Investor.Relations@Level3.com>] gerichtet werden.

Die Konferenz wird aufgezeichnet und auf der Investor-Relations-Website von Level 3 abrufbar sein. Eine Audioaufzeichnung steht vom Mittag des 25. Juli bis zum Mittag des 25. August zur Verfügung. Die Wiederholung kann unter den Rufnummern 1 800-633-8284 (US-amerikanisches Inland) bzw. 1 402-977-9140 (international) abgerufen werden. Die Konferenzkennung lautet 21597807.



Für weitere Informationen wählen Sie die Rufnummer 720-888-2502.

#### Informationen zu Level 3 Communications

Level 3 Communications, Inc. versorgt Geschäftskunden, Regierungen und Betreiberunternehmen mit lokalen, nationalen und globalen Kommunikationsdienstleistungen. Das umfassende Portfolio vollständig abgesicherter und verwalteter Lösungen von Level 3 umfasst Glasfaser- und Infrastrukturlösungen, IP-basierte Sprach- und Datenkommunikation, großflächige Ethernet-Services, Video- und Content-Übertragung sowie Lösungen für Rechenzentren und cloudbasierte Lösungen. Mit einer globalen Serviceplattform, die durch firmeneigene Glasfasernetze auf drei Kontinenten und durch riesige Unterwasseranlagen vernetzt ist, betreut Level 3 Kunden in mehr als 450 Märkten und 45 Ländern. Besuchen Sie [www.level3.com](http://www.level3.com) [<http://www.level3.com/>] für nähere Informationen.

© Level 3 Communications, LLC. Alle Rechte vorbehalten. In den Vereinigten Staaten und/oder anderen Ländern sind Level 3, Level 3 Communications, Level (3), Think Ahead, das Logo von Level 3 sowie das Logo von Level 3 Think Ahead entweder geschützte Dienstleistungsmarken oder Dienstleistungsmarken von Level 3 Communications, LLC und/oder einer der Tochtergesellschaften des Unternehmens. Alle sonstigen an dieser Stelle erwähnten Servicenamen, Produktnamen, Firmennamen oder Logos sind geschützte Marken oder Servicemarken der jeweiligen Inhaber. Die Dienstleistungen von Level 3 werden über hundertprozentige Tochtergesellschaften von Level 3 Communications, Inc. erbracht.

#### Website-Zugriff auf Unternehmensinformationen

Auf [www.level3.com](http://www.level3.com) [<http://www.level3.com/>] betreibt Level 3 eine Unternehmenswebsite. Weitere Informationen zum Unternehmen erhalten Sie im Investorenbereich, zu dem Sie über den Link <http://lvlt.client.shareholder.com/> [<http://lvlt.client.shareholder.com/>] gelangen. Level 3 nutzt seine Website zur Bekanntgabe wichtiger Informationen zum Unternehmen. Im Investor-Relations-Bereich veröffentlicht Level 3 regelmäßig finanzielle und sonstige bedeutende Informationen zum Unternehmen sowie zu seiner Geschäftstätigkeit und finanziellen Lage und zu seinen Projekten.

Im Investor-Relations-Bereich können Besucher die SEC-Eingaben von

Level 3, darunter quartalsmäßige und aktuelle Geschäftsberichte auf den Formularen 10-K, 10-Q und 8-K, einsehen und ausdrucken. Die Veröffentlichung dieser Dokumente erfolgt so schnell wie praktisch möglich nach Vorlage bei der SEC.

Neben den verschiedenen Satzungsordnungen der Prüf-, Vergütungs- und Nominierungsgremien des Vorstands von Level 3 sind auf der Webseite zur Anlegepflege auch die Leitlinien zur Unternehmensführung, der Verhaltenskodex sowie Pressemitteilungen und Präsentationen für Analysten und Investoren des Unternehmens zu finden.

Wir weisen darauf hin, dass die auf den Websites von Level 3 veröffentlichten Informationen keinesfalls Bestandteil von Dokumenten jeglicher Art sind und dass auf diese Informationen auch nicht Bezug genommen wird, es sei denn, in dem betreffenden Dokument wird ausdrücklich auf eine solche Bezugnahme hingewiesen.

#### Vorausschauende Aussagen

Einige Aussagen in dieser Pressemitteilung sind vorausschauender Natur und beruhen auf den aktuellen Erwartungen und Überzeugungen der Geschäftsleitung. Vorausschauende Aussagen enthalten keinerlei Garantien für zukünftige Leistungen und unterliegen einer Reihe von Unwägbarkeiten und sonstigen Faktoren, von denen sich viele der direkten Kontrolle von Level 3 entziehen. Diese können dazu führen, dass tatsächliche Ergebnisse wesentlich von den im Rahmen dieser Aussagen implizit oder explizit vorweggenommenen Ergebnissen abweichen. Zu den wichtigen Faktoren, die Level 3 vom Erreichen seiner vorgegebenen Ziele abhalten könnten, zählen unter anderem die Fähigkeit des Unternehmens zu Folgendem: die erfolgreiche Integration der Global-Crossing-Übernahme oder andernfalls die Realisierung der erwarteten Gewinne; Risikomanagement im Hinblick auf die anhaltende Verunsicherung auf dem Weltmarkt; Beschaffung zusätzlicher Finanzierungsmittel, insbesondere für den Fall von Störungen der Finanzmärkte; erfolgreicher Umgang mit anhaltenden oder beschleunigten Negativtrends hinsichtlich der Marktpreise für Kommunikationsdienstleistungen; die Aufrechterhaltung und Steigerung des Datenverkehrs innerhalb des eigenen Netzwerks; Entwicklung und Pflege effektiver Systeme zur Unterstützung der Geschäftstätigkeit; der erfolgreiche Umgang mit System- und Netzwerkstörungen oder -ausfällen; Entwicklung neuer Services, die Kundenanforderungen erfüllen und akzeptable Margen generieren; Bewältigung schneller technologischer Veränderungen, die für die Wettbewerbsfähigkeit des

Unternehmens nachteilig sein könnten; Schutz von geistigem Eigentum und Eigentumsrechten; Beschaffung zusätzlicher Kapazitäten für das Unternehmensnetzwerk von anderen Anbietern und die Kopplung des eigenen Netzwerks an andere Netzwerke zu günstigen Konditionen; Beschaffung qualifizierter Mitarbeiter und Führungskräfte sowie deren erfolgreiche Bindung an das Unternehmen; erfolgreiche Integration zukünftiger Übernahmen; der effektive Umgang mit politischen, rechtlichen, regulatorischen sowie Fremdwährungs- und sonstigen Risiken, die sich aus der umfangreichen internationalen Geschäftstätigkeit des Unternehmens ergeben; Senkung des Risikos von Eventualverbindlichkeiten sowie die Einhaltung aller vertraglichen Bedingungen und Auflagen bezüglich der Schuldverpflichtungen des Unternehmens. Weitere Einzelheiten zu diesen und anderen wichtigen Einflussfaktoren sind in den Eingaben von Level 3 bei der Securities and Exchange Commission enthalten. Alle Erklärungen in dieser Pressemitteilung sollten daher vor dem Hintergrund dieser wesentlichen Einflussfaktoren betrachtet werden. Level 3 übernimmt keine Verpflichtung, vorausschauende Aussagen aufgrund neuer Informationen, zukünftiger Ereignisse oder aus sonstigen Gründen zu aktualisieren oder abzuändern - und lehnt jede dahingehende Verpflichtung ausdrücklich ab.

Kontaktinformationen	Presse:	Investoren:
Monica Martinez	Mark Stoutenberg	+1-720-888-3991
+1-720-888-2518	Monica.Martinez@Level3.com	
Mark.Stoutenberg@Level3.com		

Level 3 Communications:

Nicht GAAP-konforme Kennzahlen

Gemäß der Bestimmung G liefert das Unternehmen hiermit eine Überleitung von nicht GAAP-konformen Kennzahlen zu den vergleichbarsten GAAP-Kennzahlen.

Nachfolgend werden die gemäß den in den Vereinigten Staaten allgemein anerkannten Grundsätzen der Rechnungslegung (GAAP) ausgewiesenen Finanzkennzahlen beschrieben und zu jenen Finanzkennzahlen übergeleitet, die mithilfe der unten aufgeführten Rechnungsposten bereinigt und in der begleitenden Pressemitteilung aufgeführt werden. Diese Berechnungen wurden nicht gemäß GAAP erstellt und sollten daher nicht als Alternativen zu GAAP-konformen Kennzahlen verstanden werden. Entsprechend seiner bisherigen Rechnungslegungspraxis ist das

Unternehmen der Ansicht, dass die ergänzende Darstellung dieser Berechnungen aussagekräftige nicht GAAP-konforme Finanzkennzahlen enthält, die Anlegern dabei helfen, betriebswirtschaftliche Trends besser nachvollziehen und diese zwischen unterschiedlichen Berichtszeiträumen auf einheitlicher Basis miteinander vergleichen zu können.

Ferner handelt es sich bei den in dieser Pressemitteilung enthaltenen Kennzahlen, die "auf Basis konstanter Wechselkurse" oder "bei gleichbleibenden Wechselkursen" kalkuliert werden, um nicht GAAP-konforme Kennzahlen, die relevante Informationen zwischen zwei zu vergleichenden Berichtszeiträumen bei unveränderten Wechselkursen darstellen. Derartige Kennzahlen werden berechnet, indem die zur Vorbereitung der Finanzergebnisse des vorherigen Berichtszeitraums verwendeten Wechselkurse auch für die Finanzergebnisse der nachfolgenden Berichtszeiträume herangezogen werden.

Konsolidierter Umsatz ist als Gesamtumsatz aus den konsolidierten Gewinn- und Verlustrechnungen definiert.

Umsatz aus Core Network Services umfasst den Umsatz aus Colocation- und Rechenzentrumsdienstleistungen, Transport- und Glasfaserdienstleistungen, IP- und Datenservices sowie Sprachdiensten (Lokal- und Geschäftskunden).

Bruttomarge (\$) ist als Gesamtumsatz abzüglich der Umsatzkosten aus den konsolidierten Gewinn- und Verlustrechnungen definiert.

Bruttomarge (%) ist als Bruttomarge (\$) geteilt durch den Gesamtumsatz definiert. Die Geschäftsführung vertritt die Überzeugung, dass die Bruttomarge für Investoren eine relevante Kennzahl ist, da die Geschäftsführung diese Kennzahl nutzt, um die dem Unternehmen zur Verfügung stehende Marge nach Zahlung von Netzwerk-Servicekosten an Dritte zu ermitteln; im Grunde handelt sich hierbei um eine Effizienz Kennzahl des Unternehmensnetzwerks.

Bereinigtes EBITDA ist als Nettoertrag (-verlust) aus den konsolidierten Gewinn- und Verlustrechnungen vor Steuern, sonstigen Gesamterträgen (Aufwendungen), nicht liquiditätswirksamen Wertminderungen, Abschreibungen, dem nicht liquiditätswirksamen Aktienvergütungsaufwand sowie eingestellten Geschäftsbereichen definiert.

Bereinigte EBITDA-Marge ist als bereinigtes EBITDA geteilt durch den Gesamtumsatz definiert.

Bereinigte EBITDA-Kennzahl		Q2 2012	
----- (in Millionen)			
Nettoverlust		(62 \$)	
Ertragssteueraufwand	8	Sonstiger Aufwand	
187 Abschreibungen		191	Nicht
liquiditätswirksame	Aktienvergütung	29	
--- Bereinigtes EBITDA	353 \$		
===== Bereinigte EBITDA-Marge	22,3%		
Bereinigte EBITDA-Kennzahl		Q1 2012	
----- (in Millionen) -----			
Nettoverlust	(138 \$)	Ertragssteueraufwand	
14 Sonstiger Aufwand		240	Abschreibungen
187 Nicht liquiditätswirksame	Aktienvergütung		
24 Bereinigtes EBITDA	327 \$		
===== Bereinigte EBITDA-Marge	20,6%		
Bereinigte EBITDA-Kennzahl*		Q2 2011	
----- (in Millionen)			
Nettoverlust		(181 \$)	
Ertragssteueraufwand	3	Sonstiger Aufwand	
180 Abschreibungen		206	Nicht
liquiditätswirksame	Aktienvergütung	17	
Verluste aus eingestellten	Geschäften		
1	---	Bereinigtes	
EBITDA	226 \$	=====	
Bereinigte EBITDA-Marge	24,8%		

\* Enthält Ergebnisse von Level 3 Communications, die vor der Übernahme von Global Crossing am 4. Oktober 2011 erwirtschaftet wurden.

Nach Ansicht der Geschäftsleitung stellen das bereinigte EBITDA und die bereinigte EBITDA-Marge wichtige und nützliche Kennzahlen für Investoren dar. Als wesentlicher Teil der internen Berichterstattung des Unternehmens dienen sie der Geschäftsleitung als wichtige Kennzahlen zur Beurteilung der Rentabilität und Betriebsleistung des Unternehmens sowie als Entscheidungshilfe bei der Mittelzuweisung. Nach Auffassung der Geschäftsleitung sind solche Kennzahlen insbesondere in kapitalintensiven Branchen wie der Telekommunikation von entscheidender Bedeutung. Die Geschäftsleitung nutzt das

bereinigte EBITDA und die bereinigte EBITDA-Marge überdies zum Vergleich der eigenen Unternehmensleistung mit der Leistung konkurrierender Unternehmen sowie zum Ausschluss bestimmter zahlungsunwirksamer und betriebsfremder Posten, um die Finanzierungsfähigkeit von Investitionsausgaben und den Umfang von Fondswachstum und Schuldendienst über mehrere Berichtszeiträume hinweg ermitteln und entsprechende Prämien festlegen zu können. Aufgrund der Zahlungsunwirksamkeit dieser Posten werden zahlungsunwirksame Wertminderungen und zahlungsunwirksame Vergütungsaufwendungen im Zusammenhang mit Aktienprämien bei der Ermittlung des bereinigten EBITDA nicht berücksichtigt. Ebenfalls nicht im EBITDA enthalten sind Zinseinnahmen, Zinsaufwendungen und Ertragssteuern, da diese Posten den Kapitalisierungs- und Steuerstrukturen des Unternehmens zugeordnet werden. Abschreibungen werden im bereinigten EBITDA ebensowenig berücksichtigt. Diese zahlungsunwirksamen Aufwendungen dokumentieren vorrangig die Auswirkungen vergangener Investitionsausgaben und nicht die zahlungswirksamen Auswirkungen kürzlich erfolgter Investitionsausgaben, die mittels Cashflow-Kennzahlen überprüft werden können. Das bereinigte EBITDA enthält außerdem weder Gewinne (oder Verluste) aus der Schuldentilgung noch sonstige Verbindlichkeiten, da diese Posten nicht mit dem Kerngeschäft des Unternehmens zusammenhängen.

Die Verwendung nicht GAAP-konformer Finanzkennzahlen unterliegt gewissen Einschränkungen. Unter anderem ist der Vergleich von Unternehmen schwierig, die zwar ähnliche Leistungskennzahlen ausweisen, deren Berechnungsgrundlage aber von der des Unternehmens abweicht. Darüber hinaus werden bestimmte wichtige Rechnungsposten in diesen Finanzkennzahlen nicht berücksichtigt. Hierzu zählen Zinseinnahmen, Zinsaufwendungen, Ertragssteuern, Abschreibungen, zahlungsunwirksame Wertminderungen, zahlungsunwirksame Aufwendungen im Zusammenhang mit Aktienvergütungen, Gewinne (oder Verluste) aus der Schuldentilgung sowie sonstige Nettoeinnahmen (-aufwendungen). Bereinigtes EBITDA und bereinigte EBITDA-Margen sollten daher nicht als Ersatz für andere GAAP-konforme Kennzahlen verstanden werden, die zur Bewertung der finanziellen Leistung des Unternehmens herangezogen werden.

Der verschuldungsbereinigte Cashflow setzt sich laut Definition zusammen aus Nettobarmitteln, die aus der Geschäftstätigkeit erwirtschaftet (bzw. dafür verwendet) wurden, abzüglich Investitionsausgaben und Zinseinnahmen sowie zuzüglich

zahlungswirksamer Zinsaufwendungen gemäß der konsolidierten Cashflow-Rechnungen bzw. der konsolidierten Gewinn- und Verlustrechnungen. Nach Ansicht der Geschäftsleitung stellt der verschuldungsbereinigte Cashflow eine nützliche Kennzahl für Investoren dar. Er ist ein Indikator für die operative Stärke und Leistungsfähigkeit des Unternehmens und vermittelt Geschäftsleitung sowie Investoren eine langfristige Vorstellung der Wachstumsstruktur des Unternehmens sowie dessen Fähigkeit zur Barmittelgenerierung. Für Akquisitionen und Kreditrückzahlungen verwendete Barmittel werden ebenso wie die Auswirkungen von Wechselkursschwankungen auf Barmittel- und Barmitteläquivalente bei der Ermittlung des verschuldungsbereinigten Cashflows nicht berücksichtigt.

Die Verwendung des verschuldungsbereinigten Cashflows zur Ermittlung des Liquiditätsergebnisses des Unternehmens unterliegt erheblichen Einschränkungen, da bestimmte wichtige Rechnungsposten bei dieser Kennzahl nicht berücksichtigt werden. Hierzu zählen Zahlungen für bzw. Rückkäufe von langfristigen Verbindlichkeiten, Zinseinnahmen, zahlungswirksame Zinsaufwendungen sowie Barmittel zur Finanzierung von Akquisitionen einschließlich Transaktions- und Integrationskosten. Der Vergleich des verschuldungsbereinigten Cashflows von Level 3 mit dem einiger Konkurrenzunternehmen ist unter Umständen nur von beschränkter Aussagekraft, da Level 3 aufgrund von Nettobetriebsverlusten gegenwärtig nur geringfügige Ertragssteuern entrichtet. Aus diesem Grund generiert das Unternehmen auch einen höheren Cashflow als ein vergleichbares Unternehmen, das Ertragssteuern entrichtet. Ferner unterliegt diese Finanzkennzahl quartalsmäßigen Schwankungen. Grund hierfür ist der tatsächliche Zahlungszeitpunkt von Forderungen, Verbindlichkeiten und Investitionsausgaben. Der verschuldungsbereinigte Cashflow sollte nicht als Ersatz für die in der konsolidierten Cashflow-Rechnung ermittelten Nettoveränderungen der Barmittel und Barmitteläquivalente verstanden werden.

Der freie Cashflow ist definiert als aus der Geschäftstätigkeit erwirtschaftete (bzw. dafür verwendete) Nettobarmittel, abzüglich der in den konsolidierten Cashflow-Rechnungen veröffentlichten Investitionsausgaben. Nach Auffassung der Geschäftsführung stellt der freie Cashflow eine nützliche Kennzahl für Investoren dar, weil er ein Indikator für die Fähigkeit des Unternehmens ist, Barmittel zum Zwecke der Schuldentilgung zu generieren. Für Akquisitionen und vorrangige Rückzahlungen verwendete Barmittel werden ebenso wie die Auswirkungen von Wechselkursschwankungen auf Barmittel- und

Barmitteläquivalente bei der Ermittlung des freien Cashflows nicht berücksichtigt.

Die Verwendung des freien Cashflows zur Ermittlung der Unternehmensleistung unterliegt erheblichen Einschränkungen, da bestimmte wichtige Rechnungsposten bei dieser Kennzahl nicht berücksichtigt werden. Hierzu zählen beispielsweise vorrangige Zahlungen für bzw. Rückkäufe von langfristigen Verbindlichkeiten sowie Barmittel zur Finanzierung von Akquisitionen. Der Vergleich des freien Cashflows von Level 3 mit dem einiger Konkurrenzunternehmen ist unter Umständen nur von beschränkter Aussagekraft, da Level 3 aufgrund von Nettobetriebsverlusten gegenwärtig nur geringfügige Ertragssteuern entrichtet. Aus diesem Grund generiert das Unternehmen auch einen höheren Cashflow als ein vergleichbares Unternehmen, das Ertragssteuern entrichtet. Ferner unterliegt diese Finanzkennzahl quartalsmäßigen Schwankungen. Grund hierfür ist der tatsächliche Zahlungszeitpunkt von Zinsaufwendungen, Forderungen, Verbindlichkeiten und Investitionsausgaben. Der freie Cashflow sollte nicht als Ersatz für die in der konsolidierten Cashflow-Rechnung ermittelten Nettoveränderungen der Barmittel und Barmitteläquivalente verstanden werden.

~

Verschuldungsbereinigter Cashflow und freier  
Cashflow  
Drei Monate zum 30. Juni 2012      Verschuldungsbereinigt

Freier (\$ in Millionen)	Cashflow
Cashflow	
-----	-----
-----	
Aus betrieblichen Aktivitäten im Rahmen der laufenden Geschäftstätigkeit erwirtschaftete Nettobarmittel	183 \$
183 \$	
Kapitalaufwand	(180 \$)
(180 \$)	
Zahlungswirksame Zinsaufwendungen	110 \$
entfällt	
Zinsertrag	(1 \$)



entfällt  
-----  
Gesamt 112 \$  
3 \$  
=====

===  
Verschuldungsbereinigter Cashflow und freier  
Cashflow  
Drei Monate zum 31. März 2012 Verschuldungsbereinigt

Freier  
(\$ in Millionen) Cashflow  
Cashflow  
-----  
-----  
Für betriebliche Aktivitäten im  
Rahmen der laufenden  
Geschäftstätigkeit verwendete  
Nettobarmittel (75 \$)  
(75 \$)  
Kapitalaufwand (138 \$)  
(138 \$)  
Zahlungswirksame  
Zinsaufwendungen 228 \$  
entfällt  
Zinsertrag (1 \$)  
entfällt  
-----  
Gesamt 14 \$  
(213 \$)  
=====

=====  
Verschuldungsbereinigter Cashflow und freier  
Cashflow\*  
Drei Monate zum 30. Juni 2011 Verschuldungsbereinigt

Freier  
(\$ in Millionen) Cashflow  
Cashflow  
-----  
-----

Aus betrieblichen Aktivitäten im Rahmen der laufenden Geschäftstätigkeit erwirtschaftete Nettobarmittel	131 \$
131 \$	
Kapitalaufwand	(122 \$)
(122 \$)	
Zahlungswirksame Zinsaufwendungen	111 \$
entfällt	
Zinsertrag	-
entfällt	
	---
-----	
Gesamt	120 \$
9 \$	
	=====
===	
~	

\* Die Übersicht wurde nach der Entfernung eingestellter  
Geschäftsbereiche aktualisiert.

#### Kombinierte Pro-Forma-Ergebnisse des Unternehmens

Die folgenden Tabellen enthalten die Pro-Forma-Unternehmensegebnisse von Level 3 und Global Crossing für die drei Monate zum 30. Juni 2011. In den Spalten "Level 3" und "Global Crossing" der Tabellen sind zunächst historische Ergebnisse aufgeführt, die vor der Übernahme erwirtschaftet wurden. Die Spalte "Konzernverrechnungen" enthält bestimmte Anpassungen, die zur Bereinigung von geschäftlichen Transaktionen zwischen Level 3 und Global Crossing vorgenommen wurden. Die Spalte "Pro-Forma-Anpassungen" enthält bestimmte Anpassungen, die auf die Anwendung der Erwerbsmethode sowie auf Veränderungen der Schuldenstruktur infolge der Übernahme zurückzuführen sind.

~

Konsolidierte Gewinn- und Verlustrechnung auf Pro-Forma-Basis  
(ungeprüft)

Drei Monate zum 30. Juni 2011

~

(Dollarbeträge in Millionen)			Level 3	
Global	-----		Crossing(1)	
-----	Umsatz		913 \$	692 \$
Kosten und	Ausgaben	(exklusiv	separat	aufgeführte
Abschreibungen	weiter	unten):	Umsatzkosten	
347	324	Abschreibungen	206	
82	Vertriebs-,	Verwaltungs-	und	Gemeinkosten
357	272		---	
---	Gesamtkosten	und	-ausgaben	
910	678		---	
---	Betriebsertrag	(Verlust)		3
14	Sonstiger	Ertrag	(Aufwand):	Zinsertrag
-	1	Zinsaufwand	(160)	
(45)	Verluste aus	Schuldentilgung,	netto	
(23)	-	Sonstiges,	netto	
3	(5)		---	
---	Sonstiger	Aufwand	(180)	
(49)		----	---	
Verlust vor	Ertragssteuern		(177)	(35)
Ertragssteuervorteil	(Aufwand)		(3)	
1		---	---	Verluste
aus	laufender	Geschäftstätigkeit	(180)	
(34)	Verluste aus	eingestellten	Geschäften	
(1)	-		---	
---	Nettoverlust	(181 \$)	(34 \$)	
=====	=====	Verwässerter	und	
unverwässerter	Verlust je	Aktie(2)	Verluste aus	
laufender	Geschäftstätigkeit	(1,58 \$)	Verluste aus	
eingestellten	Geschäften	(0,01)		
-----	Verlust je	Aktie:	(1,59 \$)	
=====	Aktienmenge	zur	Berechnung	des Verlusts
je Aktie (2)	113.589			

~

(Dollarbeträge in Millionen)		Konzernverrechnungen	Pro Forma
Gesamt	-----	-----	Anpassungen(3)
-----			-----
Umsatz		(14 \$)	(6 \$)
1.585 \$			

	Kosten und Ausgaben (exklusiv separat aufgeführte Abschreibungen weiter unten):		
662	Umsatzkosten	(9)	-
271	Abschreibungen	-	(17)
628	Vertriebs-, Verwaltungs- und Gemeinkosten	(1)	-
---		---	---
1.561	Gesamtkosten und -ausgaben	(10)	(17)
-----		---	---
24	Betriebsertrag (Verlust)	(4)	11
1	Sonstiger Ertrag (Aufwand):		
	Zinsertrag	-	-
(193)	Zinsaufwand	-	12
(23)	Verluste aus Schuldentilgung, netto	-	-
(2)	Sonstiges, netto	-	-
		---	---

---			
	Sonstiger		
	Aufwand	-	12
(217)			
		---	---
-----			
	Verlust vor		
	Ertragssteuern	(4)	23
(193)			
	Ertragssteuervorteil		
	(Aufwand)	-	-
(2)			
		---	---
---			
	Verluste aus		
	laufender		
	Geschäftstätigkeit	(4)	23
(195)			
	Verluste aus		
	eingestellten		
	Geschäften	-	-
(1)			
		---	---
---			
	Nettoverlust	(4 \$)	23 \$
(196 \$)			
		====	====

=====

Verwässerter  
und  
unverwässerter  
Verlust je  
Aktie(2)  
Verluste aus  
laufender  
Geschäftstätigkeit  
(0,96 \$)  
Verluste aus  
eingestellten  
Geschäften  
(0,01)

-----

Verlust je  
Aktie:  
(0,97 \$)

=====

Aktienmenge  
zur  
Berechnung  
des Verlusts  
je Aktie (2) 88.530  
202.119  
~

~  
(1) Bestimmte Beträge aus früheren Zeiträumen wurden einer Neubewertung unterzogen, um sie den Rechnungslegungsverfahren von Level 3 anzugleichen.

(2) Der verwässerte und unverwässerte Verlust je Aktie wurde infolge des umgekehrten Aktiensplits im Verhältnis von eins zu fünfzehn vom 19. Oktober 2011 aktualisiert.

(3) Gesetzt den Fall, dass die Akquisition am 1. Januar 2011 erfolgt ist.

~

#### Bereinigtes Pro-Forma-EBITDA

Drei Monate zum 30. Juni 2011

(Dollarbeträge Millionen)	Level 3	Crossing	Global	in
-----	-----	Konsolidierter	-----	-----
(181 \$)	(34 \$)	Ertragssteueraufwand	Nettoverlust	(Vorteil)
3	(1)	Sonstiger Aufwand		
180	49	Abschreibungsaufwand	206	
82		Aufwand für Sachbezüge	17	
4		Verluste aus eingestellten Geschäften		
1	-		---	
---	Konsolidiertes	bereinigtes	EBITDA	
226 \$	100 \$		=====	
=====	Konsolidierter	Umsatz(1)	Bereinigte	

EBITDA-Marge

~

(Dollarbeträge in Millionen)	Konzernverrechnungen	Pro Forma Anpassungen	Gesamt
-----	-----	(1) -----	-----
Konsolidierter Nettoverlust	(4 \$)	23 \$	(196
Ertragssteueraufwand (Vorteil)	-	-	2
Sonstiger Aufwand	-	(12)	217
Abschreibungsaufwand	-	(17)	271
Aufwand für Sachbezüge	-	-	21
Verluste aus eingestellten Geschäften	-	-	1
	---	---	---
Konsolidiertes bereinigtes EBITDA	(4 \$) ====	(6 \$) ====	316 \$ =====
Konsolidierter Umsatz(1)			1.585 \$
Bereinigte EBITDA-Marge			
19,9%			=====

~

(1) Gesetzt den Fall, dass die Akquisition am 1. Januar 2011 erfolgt ist.

Pro-Forma-Cashflows

Drei Monate zum 30. Juni 2011

(Dollarbeträge in Millionen)	Level 3	Global Crossing	Aus
-----	-----	-----	

betrieblichen Geschäftstätigkeit	Aktivitäten im erwirtschaftete	Rahmen der Nettobarmittel	laufenden
131\$	56 \$	Kapitalaufwand	(122)
(46)		----	---
Freier Cashflow	9 \$	10 \$	
Zahlungswirksame	Zinsaufwendungen		111
37	Zinsertrag	-	(1)
---	---	Verschuldungsbereinigter	Cashflow
120 \$	46 \$		=====
=====			

~

(Dollarbeträge in Millionen)	Konzernverrechnungen	Pro-Forma- Anpassungen	
Gesamt	-----	-----	-----
-----			
Aus			
betrieblichen Aktivitäten im Rahmen der laufenden Geschäftstätigkeit erwirtschaftete Nettobarmittel			- \$ - \$ 187
\$			
Kapitalaufwand (168)			- -
-----			---
Freier Cashflow			- \$ - \$
19 \$			
Zahlungswirksame Zinsaufwendungen			- -
148			
Zinsertrag			- -
(1)			---
---			---
Verschuldungsbereinigter Cashflow			- \$ - \$
166 \$			



===

===

=====

~

~

## Regionale Umsatzverteilung nach Umsatzquelle

	2Q11	3Q11	4Q11	1Q12
2Q12	(2),(3)	(2),(3)	----	----
----	-----	-----		
CNS-Umsatz (\$ in Millionen)				
Nordamerika	957 \$	968 \$	976 \$	991 \$
1.003\$				
Großhandel	392 \$	394 \$	388 \$	381 \$
382 \$				
Geschäftskunden	565 \$	574 \$	588 \$	610 \$
621 \$				
EMEA	234 \$	240 \$	224 \$	219 \$
214 \$				
Großhandel	100 \$	102 \$	94 \$	92 \$
91 \$				
Geschäftskunden	77 \$	81 \$	80 \$	79 \$
81 \$				
Britische Regierung	57 \$	57 \$	50 \$	48 \$
42 \$				
Lateinamerika	170 \$	173 \$	168 \$	172 \$
169 \$				
Großhandel	41 \$	39 \$	35 \$	34 \$
33 \$				
Geschäftskunden	129 \$	134 \$	133 \$	138 \$
136 \$				
Gesamt	1.361 \$	1.381 \$	1.368\$	1.382\$
1.386\$				
Großhandel	533 \$	535 \$	517 \$	507 \$
506 \$				
Geschäftskunden				
(1)	828 \$	846 \$	851 \$	875 \$
880 \$				
CNS Gesamt	1.361 \$	1.381 \$	1.368 \$	1.382 \$
1.386 \$				

Sprachdienste				
Großhandel und				
sonstige				
Umsätze	224 \$	225 \$	211 \$	204 \$
200 \$				
	-----	-----	-----	-----
Gesamtumsatz	1.585 \$	1.606 \$	1.579 \$	1.586 \$
1.586 \$				
	=====	=====	=====	=====

=====  
~

Veränderung	2Q12/	2Q12/1Q12 %	2Q12 %
1Q12 %	Konstante	CNS	Veränderung
-----	-----	-----	Wechselkurse
-----	-----	-----	-----
CNS-Umsatz (\$ in Millionen)			Nordamerika
1,2%	1,1%	72%	Großhandel
0,3%	0%	28%	Geschäftskunden
1,8%	1,8%	44%	EMEA
(2,3%)	(2,3%)	16%	Großhandel
(1,1%)	(1,1%)	7%	Geschäftskunden
2,5%	2,5%	6%	Britische Regierung
(12,5%)	(12,5%)	3%	Lateinamerika
(1,7%)	2,3%	12%	Großhandel
(2,9%)	0%	2%	Geschäftskunden
(1,4%)	2,9%	10%	Gesamt
0,3%	0,7%	100%	Großhandel
(0,2%)	(0,2%)	37%	Geschäftskunden (1)
0,6%	1,3%	63%	CNS Gesamt
0,3%	0,7%		Sprachdienste Großhandel und sonstige
Umsätze		(2,0%)	(2,5%) Gesamtumsatz
0,0%	0,3%		

(1) Einschließlich der Umsätze im EMEA-Raum und durch die britische Regierung. (2) Die Ergebnisse aus vergangenen Berichtszeiträumen wurden bereinigt, um Pro-Forma-Umsätze zu berücksichtigen. (3) Gesetzt den Fall, dass die Akquisition am 1. Januar 2011 erfolgt ist.

~

Übersicht der Finanzergebnisse von Level 3  
Communications (\$ in Millionen)

	2Q11	3Q11	4Q11	1Q12
2Q12	(1), (2)	(1), (2)	----	----
-----				
Umsatz aus				
Core Network				
Services				
Colocation				
und Services				
für				
Rechenzentren	132 \$	136 \$	133 \$	136 \$
137 \$				
Transport und				
Glasfaser	485 \$	489 \$	486 \$	480 \$
485 \$				
IP- und				
Datendienste	467 \$	481 \$	479 \$	493 \$
499 \$				
Sprachdienste				
(lokal und				
Unternehmen)	277 \$	275 \$	270 \$	273 \$
265 \$				
-----				
Core Network				
Services				
Gesamt	1.361 \$	1.381 \$	1.368 \$	1.382 \$
1.386 \$				
Sprachdienste				
Großhandel				
und Sonstiges	224 \$	225 \$	211 \$	204 \$
200 \$				
-----				
Gesamtumsatz	1.585 \$	1.606 \$	1.579 \$	1.586 \$
1.586 \$				
=====				

=====

~

2Q12 % CNS	2Q12/1Q12 %		Veränderung	
Umsatz aus Services	Core Network für Rechenzentren	Services	Colocation	und
10%	Transport und Glasfaser		1%	
35%	IP- und Datendienste		1%	36%
Sprachdienste	(lokal und Unternehmen)			(3%)
19%	Core Network Services	Gesamt		0%
Sprachdienste	Großhandel	und Sonstiges		(2%)
Gesamtumsatz		0%		

(1) Die Ergebnisse aus vergangenen Berichtszeiträumen wurden bereinigt, um Pro-Forma-Umsätze zu berücksichtigen. (2) Gesetzt den Fall, dass die Akquisition am 1. Januar 2011 erfolgt ist.

Pro-Forma-Verschuldung ist definiert als Bruttoverschuldung einschließlich Leasingkapital aus den konsolidierten Bilanzen, bereinigt um die 2019 fälligen, 8,875-prozentigen Senior Notes im Wert von 300 Mio. USD.

Pro-Forma-Barmittel und -Barmitteläquivalente sind definiert als Barmittel und Barmitteläquivalente, bereinigt um die 2019 fälligen, 8,875-prozentigen Senior Notes im Wert von 300 Mio. USD.

Verhältnis der Pro-Forma-Nettoverschuldung zum bereinigten EBITDA auf Jahresbasis ist definiert als Pro-Forma-Verschuldung, abzüglich der Pro-Forma-Barmittel und -Barmitteläquivalente,

geteilt durch das bereinigte EBITDA auf Jahresbasis.

~

Level 3 Communications, Inc. und konsolidierte Tochtergesellschaften

Verhältnis der Pro-Forma-Nettoverschuldung zum bereinigten EBITDA

auf Jahresbasis zum 30. Juni 2012

(Dollarbeträge in Millionen)

-----

Bruttoschuld Gesamt

8.486 \$

Pro-Forma-Emission von 8,875-prozentigen Senior Notes mit Fälligkeit 2019

300

---

Pro-Forma-Verschuldung

8.786

Barmittel- und Barmitteläquivalente

733

Pro-Forma-Barmittel aus der Emission von Schuldtiteln

293

---

Pro-Forma-Barmittel und Barmitteläquivalente

1.026

Pro-Forma-Nettoverschuldung

7.760 \$

=====

Bereinigtes EBITDA auf Jahresbasis

1.412 \$

=====

Verhältnis der Pro-Forma-Nettoverschuldung zum  
bereinigten EBITDA auf Jahresbasis

5,5

~

~

LEVEL 3 COMMUNICATIONS, INC. UND TOCHTERGESELLSCHAFTEN

Konsolidierte Gewinn- und Verlustrechnung

(ungeprüft)

Drei Monate zum

-----

(Dollarbeträge in  
Millionen, ausgenommen  
Aktieninformationen)

30. Juni

30. Juni

31. März

2011

2012

2012

-----

Umsatz

1.586 \$

1.586 \$

913 \$

Kosten und Ausgaben (exklusiv

	separat aufgeführte	
	Abschreibungen weiter unten):	
	Umsatzkosten	648 657
347		
	Abschreibungen	191 187
206		
	Vertriebs-,	
	Verwaltungs- und	
	Gemeinkosten	614 626
357		
	Gesamtkosten und	
	-ausgaben	1.453 1.470
910		
	-----	-----
---		
	Betriebsgewinn	133 116
3		
	Sonstiger Ertrag (Aufwand):	
	Zinsertrag	1 1
-		
	Zinsaufwand	(181) (189)
(160)		
	Verluste aus	
	Schuldentilgung, netto	- (61)
(23)		
	Sonstiges, netto	(7) 9
3		
	Sonstiger Aufwand	(187) (240)
(180)		
	-----	-----
----		
	Verlust vor	
	Ertragssteuern	(54) (124)
(177)		
	Ertragssteueraufwand	(8) (14)
(3)		
	---	---
---		
	Verluste aus laufender	
	Geschäftstätigkeit	(62) (138)
(180)		
	Verluste aus	
	eingestellten	

Geschäften, netto	-	-
(1)		
Nettoverlust	(62) \$	(138) \$
(181) \$		
	===	====

=====

Verwässerter und unverwässerter Verlust je Aktie *		
Verluste je Aktie aus laufender Geschäftstätigkeit	(0,29) \$	(0,66) \$
(1,58) \$		
Verluste je Aktie aus eingestellten Geschäftsbereichen	-	-
(0,01)		
Nettoverlust	(0,29) \$	(0,66) \$
(1,59) \$		
	=====	=====

=====

Aktienmenge zur Berechnung des verwässerten und unverwässerten Verlusts je Aktie *		
(Beträge in Tausend)	216.399	209.759
113.589		
	=====	=====

=====

\* Der verwässerte und unverwässerte Verlust je Aktie wurde infolge des umgekehrten Aktiensplits im Verhältnis von eins zu fünfzehn vom 19. Oktober 2011 aktualisiert.

~

~

LEVEL 3 COMMUNICATIONS, INC. UND  
TOCHTERGESELLSCHAFTEN  
Konsolidierte Bilanzen  
(ungeprüft)

31.

	30. Juni	31. März
Dezember		
	2012	2012
2011		
(Dollarbeträge in Millionen)		

-----			
Aktiva			
Umlaufvermögen:			
	Barmittel- und Barmitteläquivalente	733 \$	748 \$
918 \$			
	Verfügungsbeschränkte Barmittel und Wertpapiere	8	8
10			
	Forderungen, abzüglich Rückstellungen für Problemkonten	689	683
648			
	Sonstiges	167	164
131			
		---	---
---			
	Summe Umlaufvermögen	1.597	1.603
1.707			
	Sachanlagen, netto	8.076	8.164
8.136			
	Verfügungsbeschränkte Barmittel und Wertpapiere	49	52
51			
	Firmenwert	2.497	2.497
2.541			
	Sonstige immaterielle Werte, netto	308	333
358			
	Sonstige Vermögenswerte	420	425
395			
	Summe Aktiva	12.947 \$	13.074 \$
13.188 \$			
		=====	=====
=====			
Passiva und gezeichnetes Kapital			
Kurzfristige Verbindlichkeiten			
	Verbindlichkeiten	698 \$	724 \$
747 \$			
	Kurzfristiger Anteil langfristiger Verbindlichkeiten	222	227
65			
	Löhne, Gehälter und Sozialleistungen für Mitarbeiter	140	115
209			
	Aufgelaufene Zinsen	225	165



216			
	Kurzfristiger Anteil passiver		
	Rechnungsabgrenzungsposten	250	259
264			
	Sonstiges	119	145
157			
			---
---			
	Summe laufender Verbindlichkeiten	1.654	1.635
1.658			
	Langfristige Verbindlichkeiten,		
	abzüglich kurzfristiger Anteil	8.190	8.199
8.385			
	Rechnungsabgrenzungsposten,		
	abzüglich kurzfristiger Anteil	868	884
885			
	Sonstige Verbindlichkeiten	1.021	1.047
1.067			
		-----	-----
-----			
	Summe Verbindlichkeiten	11.733	11.765
11.995			
	Gezeichnetes Kapital	1.214	1.309
1.193			
		-----	-----
-----			
	Passiva und gezeichnetes Kapital		
	Gesamt	12.947 \$	13.074 \$
13.188 \$			
		=====	=====
=====			
~			

LEVEL 3 COMMUNICATIONS, INC. UND TOCHTERGESELLSCHAFTEN  
Konsolidierte Cashflow-Berechnung  
(ungeprüft)

~			
		Drei Monate zum	
		-----	
(Dollarbeträge in Millionen)	30. Juni	31. März	30.
Juni			
-----	2012	2012	

2011		
	----	----
-----		
Cashflow aus betrieblichen Aktivitäten:		
Nettoverlust	(62 \$)	(138\$)
(181 \$)		
Verluste aus eingestellten Geschäften	-	-
1		
	---	---
---		
Nettoverlust aus laufender Geschäftstätigkeit	(62)	(138)
(180)		
Anpassungen zur Überleitung des Nettoverlusts aus laufender Geschäftstätigkeit zu den aus betrieblichen Aktivitäten im Rahmen der laufenden Geschäftstätigkeit erwirtschafteten (bzw. dafür verwendeten) Nettobarmittel:		
Abschreibungen	191	187
206		
Aufwand für Sachbezüge im Zusammenhang mit Aktienprämien	29	24
17		
Verluste aus Schuldentilgung, netto	-	61
23		
Wertsteigerungen aus Disagio und Abschreibung von Fremdfinanzierungskosten	11	10
14		
Angesammelte Zinsen aus langfristiger Verschuldung	60	(49)
35		
Latente Ertragssteuern	(4)	7
1		
Sonstiges, netto	21	-
(8)		
Veränderungen des		

	Nettoumlaufvermögens:		
	Forderungen	(17)	(26)
3			
	Sonstiges Umlaufvermögen	(5)	(27)
(7)			
	Verbindlichkeiten	(23)	(33)
7			
	Rechnungsabgrenzungsposten	(10)	(13)
(1)			
	Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten	(8)	(78)
21			
		---	---
---			
	Aus betrieblichen Aktivitäten im Rahmen der laufenden Geschäftstätigkeit erwirtschaftete (bzw. dafür verwendete) Nettobarmittel	183	(75)
131			
	Cashflows aus Investitionstätigkeit:		
	Kapitalaufwand	(180)	(138)
(122)			
	Rückgang (Steigerung) verfügungsbeschränkte Barmittel und Wertpapiere, netto	3	1
(33)			
	Erlöse aus veräußerten Sachanlagen und sonstigen Vermögenswerten	-	5
2			
		---	---
---			
	Für Investitionsaktivitäten im Rahmen der laufenden Geschäftstätigkeit verwendete Nettobarmittel	(177)	(132)
(153)			
	Cashflows aus Finanzierungstätigkeit:		
	Langfristige Verschuldung,		

abzüglich Emissionskosten	-	880
(6)		
Zahlungen für bzw. Rückkäufe von langfristiger Verschuldung	(16)	(847)
(464)		
Erlöse aus ausgeübten Aktienoptionen	-	1
-		
---	---	---
Aus Finanzierungsaktivitäten im Rahmen der laufenden Geschäftstätigkeit erwirtschaftete (bzw. dafür verwendete) Nettobarmittel	(16)	34
(470)		
Eingestellte Geschäftsbereiche: Für betriebliche Tätigkeiten verwendete Nettobarmittel	-	-
-		
Für Investitionen genutzte Nettobarmittel	-	-
(3)		
---	---	---
Zur Einstellung ganzer Geschäftsbereiche genutzte Nettobarmittel	-	-
(3)		
Auswirkung von Wechselkursen auf Barmittel und Barmitteläquivalente	(5)	3
-		
---	---	---
Nettoveränderung der Barmittel und Barmitteläquivalente	(15)	(170)
(495)		
Barmittel und Barmitteläquivalente zu Beginn des Berichtszeitraums	748	918
1.079		
---	---	---

-----

Barmittel und Barmitteläquivalente zum Ende des Berichtszeitraums	733\$	748 \$
584\$	=====	=====

=====

Ergänzende Offenlegung von Informationen zum Cashflow: Zahlungswirksame Zinsaufwendungen	110 \$	228 \$
111 \$		

~

Web site: <http://www.level3.com/>

Digitale Pressemappe: <http://www.ots.at/pressemappe/PR66567/aom>

\*\*\* OTS-ORIGINALTEXT PRESSEAUSSENDUNG UNTER AUSSCHLIESSLICHER  
INHALTLICHER VERANTWORTUNG DES AUSENDERS - WWW.OTS.AT \*\*\*

OTS0150 2012-07-31/19:39

311939 Jul 12

Link zur Aussendung:

[https://www.ots.at/presseaussendung/OTS\\_20120731\\_OTS0150](https://www.ots.at/presseaussendung/OTS_20120731_OTS0150)