

### **34. Deutscher Vertriebs- und Verkaufsleiter Kongress (DVVK) / Trends, Strategien und Verhandlungstechniken für Führungskräfte in Vertrieb und Verkauf**

Freiburg (ots) - Als Motor des Unternehmens nimmt der Vertrieb eine wichtige Position ein. Das galt für die Zeit der Krise und gilt erst recht für die Phase des Aufschwungs. Neben dem Wissen um Trends und Strategien, geht es im Vertrieb nicht zuletzt auch um Verhandlungsgeschick und Verkaufspsychologie. Zwei der führenden Rhetorik- und Verhandlungstrainer des Landes, sind deshalb beim DVVK in München dabei.

Rolf H. Ruhleder gehört zu den renommiertesten Rhetoriktrainer Deutschlands. In seinem Vortrag "Die Kunst zu überzeugen" vermittelt er das nötige Rüstzeug, um in schwierigen Verhandlungen zu brillieren und - manchmal unangenehme - Mitarbeitergespräche zu meistern. Zu den "jungen Wilden" gehört Roger Rankel. Der Bestseller-Autor hat sich als Vertriebstrainer einen Namen gemacht und gilt als einer der führenden Experten für eine der zentralen Vertriebsaufgaben - die Neukundengewinnung. Daneben geben erfolgreiche Praktiker namhafter Unternehmen ihre Erfahrungen weiter: Jörg Gierth (Kieback & Partner) zeigt auf, wie wichtig der Servicegedanke in seinem Unternehmen ist, Rüdiger Reiber (Gardena) berichtet über die kundenorientierte Produktentwicklung in seinem Unternehmen und Werner Kalbfuß verrät, wie der Einkauf "tickt" und mit welchen Trends sich die direkten Verhandlungspartner des Vertriebs zurzeit beschäftigen.

Außerdem können sich die Teilnehmer auf Oliver Kahn freuen. Die Torwart-Legende ist als Top-Referent dabei und verrät Erfolgsrezepte, die sowohl im Tor als auch im Vertrieb funktionieren.

Ausreichend Zeit zum Erfahrungsaustausch und Networking haben die Teilnehmer in den Vortragspausen und bei der Abendveranstaltung, der "DVVK-Clubnight" am ersten Kongresstag. Journalisten können sich hier zur Teilnahme am Kongress und an der Clubnight akkreditieren:  
<http://www.dvvk.de/presse-akkreditierung>

Weitere Informationen über den Kongress, die begleitende Fachausstellung mit Kurzvorträgen sowie die DVVK-Clubnight unter:  
<http://www.dvvk.de>

Rückfragehinweis:

DVS-Deutsche Verkaufsleiter-Schule  
Haufe Akademie GmbH & Co. KG  
Public Relations  
Sandra Spier  
Tel.: 089 7199-9639  
E-Mail: presse@dvvk.de

Pressecenter des DVVK unter:  
<http://www.dvvk.de>

Digitale Pressemappe: <http://www.ots.at/pressemappe/DE78808/aom>

\*\*\* OTS-ORIGINALTEXT PRESSEAUSSENDUNG UNTER AUSSCHLIESSLICHER  
INHALTLICHER VERANTWORTUNG DES AUSENDERS - WWW.OTS.AT \*\*\*

OTS0180 2011-04-07/13:03

071303 Apr 11

Link zur Aussendung:

[https://www.ots.at/presseaussendung/OTS\\_20110407\\_OTS0180](https://www.ots.at/presseaussendung/OTS_20110407_OTS0180)